

WISORY  
STORY BOOK

우리는

진단을 통해 기업의 현 상황을 분석하여 기업의 발전 방향을 제시하고

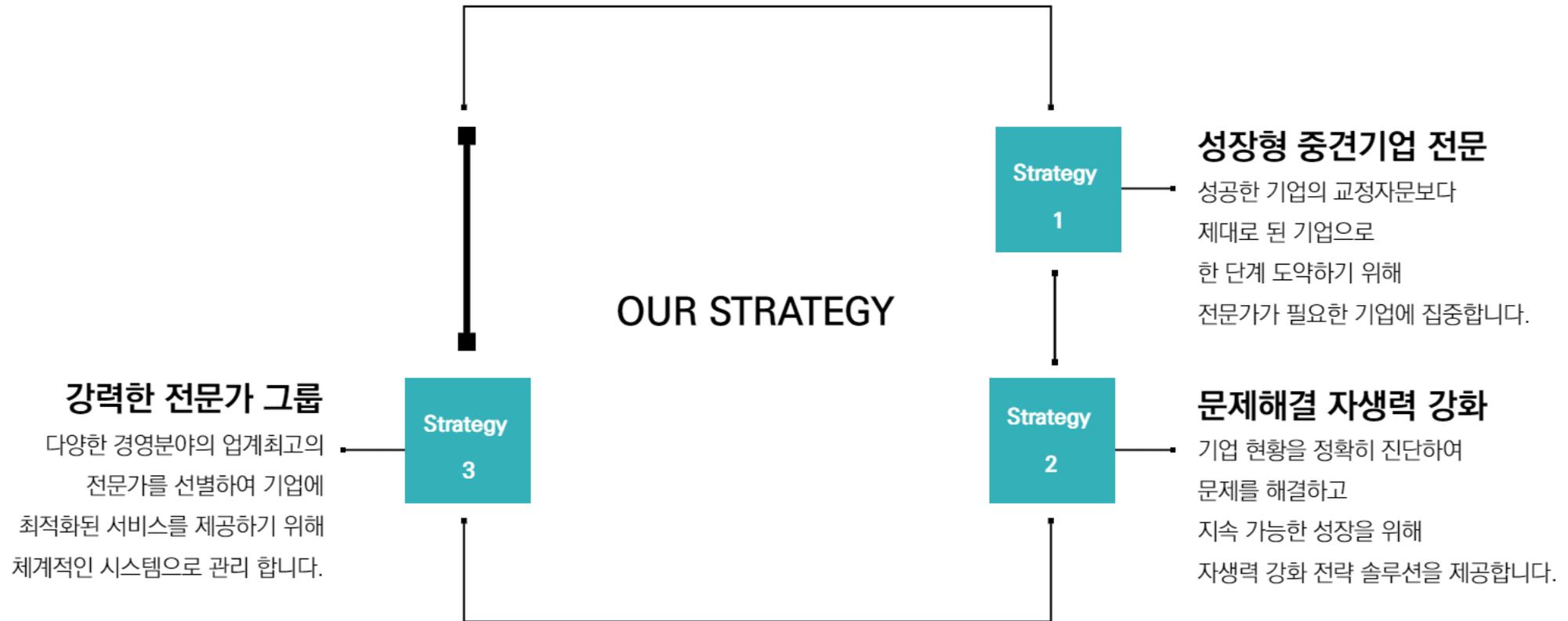
자문서비스에 반영하여 강력한 전략을 구사합니다.

또한 이를 실행하는 구성원을 위한 교육 및 코칭 서비스를 통해 효과를 극대화 합니다.

그리고 각각의 영역에서 특화된 전문가들과 함께 협업합니다.

기업과 대표자 그리고 구성원 모두의 성공을 위한

특별한 자문 PAS(Private Advisory Service)을 제시합니다.



## ABOUT WISORY

## IDENTITY

### 현명한 기업의 올바른 선택

어떻게 하면 기업과 조직이 더 나은 방향으로 변할 수 있을까요?  
그런 변화를 위해 우리는 어떠한 역할을 해야 할까요?

성공하는 기업을 완성하는데 가장 중요한 부분은  
바로 사람들을 움직이는 것,  
올바른 조직문화를 만들어내는 것입니다.

우리는 현명한 기업의 올바른 선택을 돕습니다.

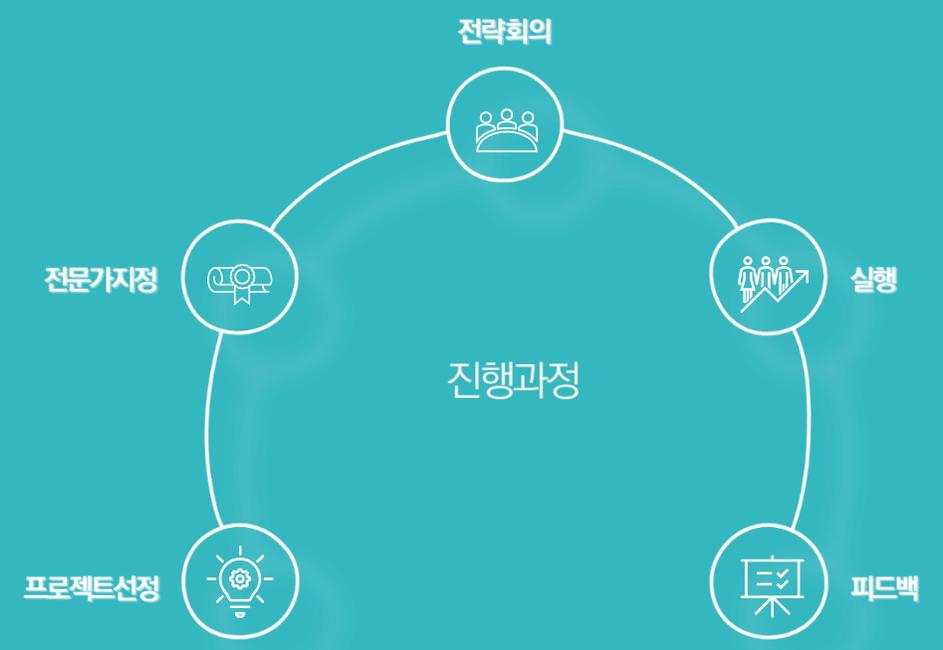
## ABOUT WISORY

## TEAM

### 각 분야의 전문가와 프로젝트 팀 구성

전문적인 코치, 컨설턴트, 멘토 등의 전문가들과 함께 프로젝트를 기반으로 원팀을 만들어 운영합니다.

다양한 의견은 위험요소를 줄이고 새로운 시도를 가능하게 합니다. 고도화된 아이디어를 바탕으로 최상의 자문서비스를 진행하기 위해 다음과 같은 협업과정을 거쳐 실행합니다.



## ABOUT WISORY

## CULTURE

### 삶에 대한 신념이 우리의 일에 온전히 투영되는 경험

사람들은 좋아하는 일을 의미 있게 할 때 강력한 몰입을 경험합니다.  
또한 그 최선의 결과물이 우리의 삶을 가치 있고 아름답게 만들어 냅니다.

우리는 조화롭게 일하고 우리의 선한 의지를 믿으며 새로운 방식에 대한 도전을 멈추지 않습니다.  
일과 함께 우리의 삶이 조금 더 성숙할 수 있도록 조화와 균형을 잃지 않습니다.

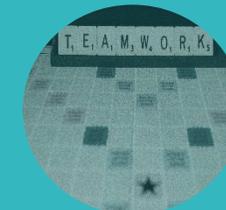
우리는 자문 분야의 슈퍼커넥터로서 역할을 수행하며 행복한 조직을 꿈꾸고 가꾸는 것에 동참합니다.

## WISORY'S CULTURE



### Flexibility

다양한 변화에  
빠르고 주도적으로 대응



### Quality

우리가 만들어낸  
최선의 결과에 대한 자부심



### Respect

다른 의견과 결정  
그리고 믿음과 신뢰

## ABOUT WISORY

## LOCATION

### WISORY GROUP Offices

#### 주소

주소 | 우 06621 | 서울시 서초구 강남대로 369 에이플러스에셋타워 12층  
(서울시 강남구 서초동 1328-3번지)

#### 찾아오시는 길

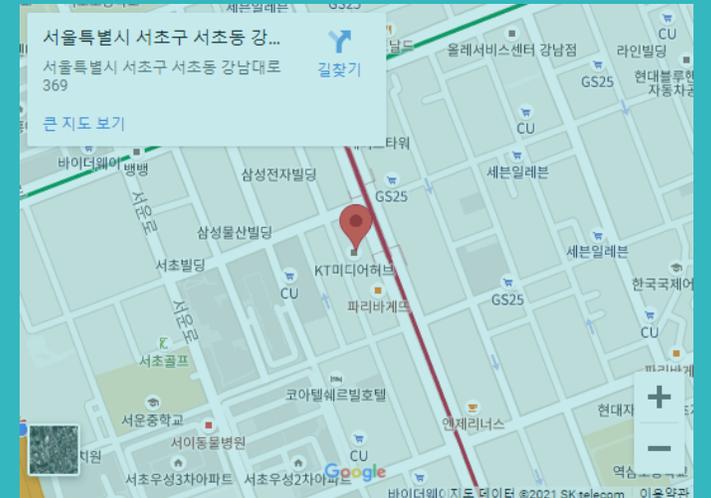
와이저리 그룹은 고객과 파트너사가 언제나 방문하실 수 있는 최적화된 장소에 위치하고 있습니다. 대중교통을 이용하실 때는 역세권 지하철 2호선 강남역 5번출구 인근 에이플러스에셋타워 12층에 위치하고 있으며, 차량이동시 건물지하에 유료 주차장이 있어 편리하게 이용하실 수 있습니다.

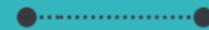
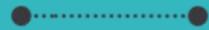


Tel. 02-6951-0062  
010-7738-5583 (건적문의)

Fax. 02-6951-0072

Homepage.  
<http://www.wisory.co.kr/>





# PROCESS

## 조금더 특화된 방식으로의 접근



### 01 자문 가능 여부 결정

기업의 현재 상황을 정밀한 진단프로그램을 활용하여 분석합니다.

### 02 자문 계획서 제공

최적화된 경영솔루션을 제공하여 구성원이 활용하도록 돕습니다.

### 06 추가 진행여부 결정

결과 보고 및 피드백을 통한 향후 진행여부를 결정합니다.

### 03 경영 자문실행

인사 및 조직의 관리 및 개발을 통한 자문을 실행합니다.

### 05 전략 서비스 제공

전략적 전문가를 추가 투입하여 강화합니다.

### 04 연결 프로그램 제시

교육과 코칭을 통해 구성원들을 연결하는 작업을 합니다.

MORE THEN BETTER

## 1. DIAGNOSIS

### 1.1 기업진단 서비스

기업레벨 진단 (LCR)  
성장역량 진단 (LGR)  
조직문화 진단 (OCR)

자문서비스 진행 전 현 상황에 대한 분석을 통해 기업과 개인의 맞춤형 서비스를 강화할 수 있는 프로그램 입니다.

향후 솔루션의 방향성을 설정하고 선행 되어야 할 과제를 해결하기 위한 자료로 활용되며 리포트 형태로 완성됩니다.

### 1.2 개인 진단 서비스

CEO리더십 진단 (CGR)  
경력개발 진단 (CDR)  
휴먼스킬 진단 (HSR)

개인의 변화와 성장에 필요한 진단 서비스를 통해 자기 인식 및 방향성을 제공합니다.

경력개발, 관계관리, 목표달성 전략 등에 활용되며 개인자문 진행 전 자료로 활용됩니다.

MORE THEN BETTER

## 2. ADVISORY

올바른 조직과 개인의 성장을 돕는 여정에서 시간, 비용은 줄이고  
가치는 더하는 최적의 자문과 솔루션을 제공합니다.

이를 통해 개인과 기업의 성장 로드맵을 구성하여 변화를 함께 만들어내고 성장하도록 하는  
강력한 자문서비스 구현하고 있습니다.

### 기업자문

경영전략 자문  
인사관리 자문  
조직관리 자문



단기형경영자문  
방향성 및 방법론 제시

### 개인자문

CEO리더십 자문  
경력개발 자문  
조직관리 자문



맞춤형 경영자문  
성장을 위한 전략 수립



상주형 경영자문  
조직적 관리 및 결과 도출

기간	단기	월 3 회	상주
비용	기본비용	월 300만~ 500만	상담 후 결정

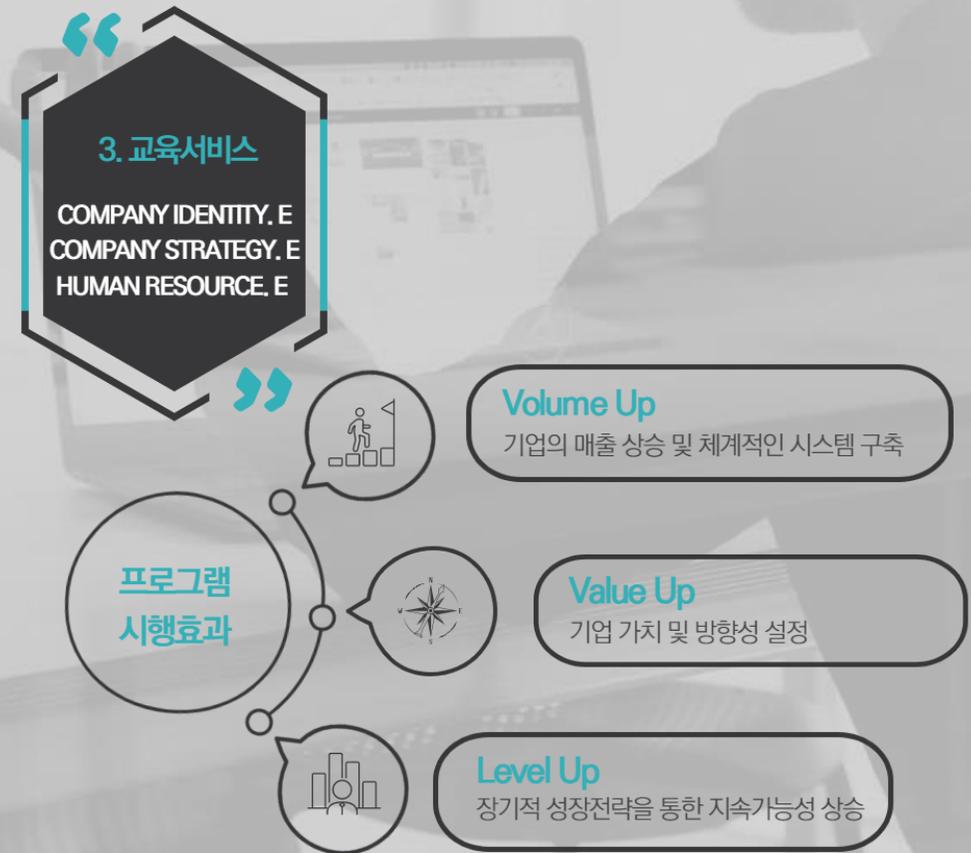
MORE THEN BETTER

### 3. EDUCATION

자문의 극대화는 실행을 통해 이루어집니다.

진단과 자문으로 만들어진 전략은 확장성을 고려한 교육과 그룹 코칭을 통해 고도화 됩니다.

이때 정확한 정보를 전달하고 이를 실행할 수 있는 구체적인 모델과 방법론에 대한 지식을 제공합니다.



기업의 시작은 사업이지만  
성공을 가능하게 하는 것은 결국 사람입니다.

# CLIENT

## 결과물에 대한 자부심과 실행

우리는 함께 하는 클라이언트의 아름다운 성공을 위한 세밀한 관찰과 과감한 시도를 주저하지 않습니다. 서로에 대한 무한 신뢰는 다양한 시도를 가능하게 만들며 독창적인 아이디어를 만들어 냅니다.

정확한 타겟을 대상으로 함께 동행할 수 있는 고객사를 신중히 선별합니다.

와이저리의 서비스는 모두에게 가능하지 않습니다만 이것이 우리 모두를 위한 합리적인 기준이 됩니다.

## WISORY'S CLIENT



기업자문 영역



개인자문 영역



기관 프로젝트 영역



교육서비스 영역

## WORK TOGETHER

## PARTNER

### 상생은 협업의 극대화된 가치

긴밀한 파트너십을 바탕으로 성장에 대한 고민을 함께 하고 있습니다.우리는 최적의 결과물을 내기 위해 치열하게 협력하는 또 다른 이름의 공동체입니다.

기업이 발전하기 위해서는 다양한 분야의 전문 서비스가 필요합니다.

와이저리는 경영전반의 자문서비스를 진행하며 그 외 분야는 전문기업들과 함께 클라이언트의 성장을 만들어갑니다.

다음과 같은 분야에 해당하는 전문가 또는 전문기업과 협업합니다.



## WORK TOGETHER

## CSR

우리는 기업의 변화와 성장을 도와 더 크고 탄탄한 기업이 되는 길잡이 역할을 합니다.

와이저리의 사회적 기여는  
건강한 기업을 만들어내는 것에서 부터 시작됩니다.

건실한 기업의 탄생을 돕는 것에서 부터 출발하며 성장 가능성 있는  
예비 기업가들을 돕는 것에 일조하는 것이 사회적 기여의 출발입니다.

좋은 기업을 만들어 내고 기업의 가치를 사회에 돌려드릴 수 있도록  
선순화 구조를 만들어 내는데 최선을 다하겠습니다.

WORK TOGETHER

## WISORY

### 성장, 시도, 진화, 변화에 대한 믿음

---

개인과 조직의 성장을 돕기 위한 많은 시도는 지금까지도 또한 앞으로 계속 될 것입니다.

지금까지 많은 방법과 모델들이 사용되어 왔고 앞으로도 더 많은 더 훌륭한 고도화된 기술들이 만들어지고 활용될 것 입니다.  
모두가 시대적으로 상황적으로 최적화 된 모델을 제시하고 최선의 방법으로 결과물을 내고 있습니다.

와이저리의 정체성을 만들어 나갈 때 우리의 방향성에 대해 커다란 영향을 주었던 스승과 고객과 파트너들이 있기에 우리는 계속해서 진화해 나가고 있습니다.

우리는 정해진 모델을 사용하지 않습니다.

아마도 프로젝트를 진행하는 기간 동안 우리의 머리 속 어딘가에는 모델이 있기는 하겠죠.

그러나 어느 현자의 말씀처럼 모델에 의존하지 않습니다.

왜냐하면 모든 것은 사람으로부터 시작되어 사람으로 완성되고 그 주체인 사람이 모두 다르기 때문입니다.

클라이언트의 언어를 사용합니다. 항상 달라져야 합니다.

매 순간 배움을 게을리하지 않고 최선을 다하고 그리고 함께 호흡하는 것으로 진정한 변화를 이루어 낼 수 있습니다.

그리고 또 계속해서 정진하겠습니다.

